

価格相談をしていますか？

プラチナサポート加盟店様のみの特典です！

粗利単価、成約率UPするために
価格相談を是非ご活用ください！



1

いくらで
提示しよう??

お客様



2

そうだ！
価格相談しよう！

プラチナSV



3

プラチナSVに相談
適切なアドバイス！

SV



4

成立！
おめでとうございます！

お客様



価格相談とは、お客様に金額を提示する前にSV相談することで、

- ・相手に納得してもらいやすい言い回しや商品知識
- ・提示金額は適正か など、

客観的に聞いて判断するツールです。

直営店では、価格相談を徹底することで粗利単価を大きく
伸ばしています。

プラチナサポート専用ダイヤルにご連絡ください！

