

プラチナサポート加盟店の皆様へ

「実るほど頭（こうべ）を垂れる稲穂かな」
今回は、有名な諺・俳句をテーマにお届けします。

この言葉は、稲が実れば実るほど重みに耐え、自然と穂先を下げていく姿から生まれた表現です。
そこから転じて、「本当に実力のある人ほど、謙虚である」という意味として多くの人に親しまれています。

人は、慣れてきたり自信がつくと、つい自分の力を過信したり、態度が大きくなってしまいがちです。しかし、稲穂のように実りが
増えるほど頭（こうべ）を下げる姿こそ、本当の成長だと言えるのかもしれない。

私たちの仕事でも同じです。
知識が増え、経験が積み重なるほど、お客様への姿勢はより丁寧に、より謙虚に——。
どれだけ査定スキルが高くても、ブランド知識が豊富でも、「丁寧に謙虚な対応」がなければ信頼にはつながりません。

今週も、実る稲穂のように、知識と経験を積みながらも謙虚な姿勢で、お客様との信頼を深めていきましょう。

どうぞよろしくお願いいたします。

店舗の利益を UP するため、プラチナサポートを、是非ご活用ください。

プラチナサポート	買取サポート	① 価格相談 ② ロープレ ③ 接客の振り返り ④ 査定サポート
	集客サポート	⑤ 折込チラシのサポート ⑥ 集客サポート
	知識サポート	⑦ まいにちテスト ⑧ 情報共有メール
	運営サポート	⑨ 月イチミーティング ⑩ 数値、目標管理 ⑪ 映像管理
	SV派遣	店長プラン、マネージャープラン ※SVが直接店舗へお伺いいたします



運営・買取・接客などお気軽にご相談ください。

“**接客振り返りレポート**”について 「買い逃してしまった」「買えたけどもう少し仕入れを抑えられたかも」
「今の接客で改善出来るところはないか」そんな時には是非接客振り返りレポートをご利用ください！
メールにてご送付ください。以下、フォーマットになります。

-- Transferred by GIGAPOD --

File : ☆接客振り返りレポート 20230830.pdf (208.55KB)

<https://e-fran.aa0.netvolante.jp/fd1c7cc74860017d6ac739aca1fb8963871b36b05>

-- Transferred by GIGAPOD --

File : ☆接客振り返りレポート 20230830.xlsx (13.74KB)

<https://e-fran.aa0.netvolante.jp/fadcc1111b6e22cbe4e33ad5c9a9bb076eb29fa5a>