

プラチナサポート加盟店の皆様へ

年末を迎えるにあたり、今回は有名な格言
「為せば成る」をテーマにお届けします。

この言葉は、「やろうと決めて行動すれば、道は必ず開ける」という意味で知られています。反対に、行動しなければ何も始まらないという、シンプルでありながら本質を突いた教えでもあります。

一年を振り返ると、挑戦できたこともあれば、思うように進まなかったこともあったかと思います。しかし、その一つひとつが次につながる経験です。結果がすぐに出なかったとしても、行動した事実そのものが大きな前進です。

私たちの取り組みも同じです。日々の積み重ねや、目の前の一つひとつに向き合う姿勢が、やがて大きな成果となって返ってきます。最後まで気を抜かず、丁寧にやり切ることが、次の一年への力になります。

今年の締めくくりとして、「為せば成る」の言葉を胸に、残りの期間も前向きに取り組んでいきましょう。

本年も大変お世話になりました。来年もどうぞよろしくお願いいたします。

店舗の利益を UP するため、プラチナサポートを、是非ご活用ください。

プラチナサポート	買取サポート	① 価格相談 ② ロープレ ③ 接客の振り返り ④ 査定サポート
	集客サポート	⑤ 折込チラシのサポート ⑥ 集客サポート
	知識サポート	⑦ まいにちテスト ⑧ 情報共有メール
	運営サポート	⑨ 月イチミーティング ⑩ 数値、目標管理 ⑪ 映像管理
	SV派遣	店長プラン、マネージャープラン ※SVが直接店舗へお伺いいたします



運営・買取・接客などお気軽にご相談ください。

“接客振り返りレポート”について 「買い逃してしまった」「買えたけどもう少し仕入れを抑えられたかも」
「今の接客で改善出来るところはないか」そんな時には是非接客振り返りレポートをご利用ください！
メールにてご送付ください。以下、フォーマットになります。

-- Transferred by GIGAPOD --

File : ☆接客振り返りレポート 20230830.pdf (208.55KB)

<https://e-fran.aa0.netvolante.jp/fd1c7cc74860017d6ac739aca1fb8963871b36b05>

-- Transferred by GIGAPOD --

File : ☆接客振り返りレポート 20230830.xlsx (13.74KB)

<https://e-fran.aa0.netvolante.jp/fadcc1111b6e22cbe4e33ad5c9a9bb076eb29fa5a>