

プラチナサポート加盟店の皆様へ

今回は、よく耳にする「チャンスの神様」についてのお話です。

チャンスの神様の髪をつかむと幸運が訪れると言われていました。ただし、「前髪はあるが、後ろ髪はなく、過ぎると追いつくことができない」という有名な話があります。

つまり、チャンスが目に来たときはつかめますが、通り過ぎてしまうと、もう二度とつかめないという意味です。

多くの人は「もう少し考えてから」「準備が整ってから」と迷っているうちに、チャンスを見送ってしまいます。

しかし実際には、チャンスが完璧な形で現れることはほとんどありません。むしろ「不安」や「迷い」とセットでやってくるこの方が多いものです。

この話が教えてくれるのは、大きな成功の差は、能力よりも「決断のタイミング」で生まれるということです。

まず一歩踏み出し、動きながら考える。その積み重ねが、結果につながっていきます。

ぜひ、目の前に来た小さなチャンスを逃さない意識を持ってみてください。

今週もどうぞよろしくお願いいたします。

プラチナサポートなら

加盟には別途契約とロイヤリティが発生します

買取支援

価格相談

» 担当SVが電話対応

ロープレ

» 定期的にSVとロープレ可能

買い逃しレポート

» レポート提出によるSVとの振り返り

集客支援

チラシスケジュール

» 担当SVが提案

ポスター作成

» 折込チラシにあわせて無料作成

HPにブログ機能の搭載

» 店舗ページへブログ機能を追加

Googleなどチェック

» 担当SVが定期的にチェック

知識支援

まいにちテスト

» まいにち配信

情報共有メール

» 定期的に配信

WEB研修

» プラチナサポート限定のWEB研修

運営支援

日計表

» 提出された日計表の管理・日々の運営チェック

月1ミーティング

» オーナー・店舗責任者・SVでの面談

モニターチェック

» SVによる定期的なモニターチェック

※モニター設置店舗に限ります

その他 | SV派遣など

» 担当SVが店舗へ訪問

※サポート内容は状況によって変更する場合がございます。