

プラチナサポート加盟店の皆様へ

今回は、1979年に発表された「真夜中のドア～Stay With Me」についてのお話です。当時も一定の評価を受けていた楽曲ですが、「大ヒット」という位置づけではありませんでした。しかし40年以上が経過した近年、海外のSNSや動画配信サービスをきっかけに世界中で再評価され、ストリーミングで大ヒットとなりました。

この事例が示しているのは、価値そのものが突然生まれたのではなく、評価される「タイミング」と「届け方」が変わったということです。時代や環境、情報の広がり方が変わること、過去のもが新しい価値として見直されることがあります。

私たちの仕事においても同じことが言えます。商品や取り組みがすぐに成果につながらなかったとしても、それが価値のないものとは限りません。市場の動きやお客様の関心は常に変化しています。

価値はいつ変わるかわかりません。だからこそ、日々の情報やお客様の声に対して常にアンテナを張り、変化の兆しを見逃さない姿勢が重要です。その積み重ねが、次のチャンスをつかむ力につながります。

今週もどうぞよろしくお願いいたします。

プラチナサポートなら

加盟には別途契約とロイヤリティが発生します

買取支援

価格相談	» 担当SVが電話対応
ロープレ	» 定期的にSVとロープレ可能
買い逃しレポート	» レポート提出によるSVとの振り返り

集客支援

チラシスケジュール	» 担当SVが提案
ポスター作成	» 折込チラシにあわせて無料作成
HPにブログ機能の搭載	» 店舗ページへブログ機能を追加
Googleなどチェック	» 担当SVが定期的にチェック

知識支援

まいにちテスト	» まいにち配信
情報共有メール	» 定期的に配信
WEB研修	» プラチナサポート限定のWEB研修

運営支援

日計表	» 提出された日計表の管理・日々の運営チェック
月1ミーティング	» オーナー・店舗責任者・SVでの面談
モニターチェック	» SVによる定期的なモニターチェック

※モニター設置店舗に限ります

その他 | SV派遣など » 担当SVが店舗へ訪問

※サポート内容は状況によって変更する場合がございます。